



КОНВЕРСИЯ ВИРОБНИЦТВА «0»

Спосіб впровадження

Технологічні переділи

Витрати проектування 4-го переділу

Авторський супровід

Сумарні витрати ВИРОБНИЦТВА «0»

Покупка Ринку фосфогіпсу

Тактика покупки Ринку

Ризики Ринку

Сумарна прибутковість компанії

СПОСІБ ВПРОВАДЖЕННЯ

ОСНОВНА ІДЕЯ

Обґрунтування спроможності технології способом:

- підтвердження реального існування технологічних переділів основної частини технології в існуючій промисловості; демонстрація досвідно-промислової установки нового технологічного переділу, який замикає всю технологію в безвідходне кільце;

ПОСЛІДОВНІСТЬ ДІЙ:

- покупка Об'єкту на «Вінницяхімпром» * (майданчик 1) за € 0.5 млн .;
- збір і розробка вихідних даних на проектування;
- переговори з власниками діючих технологічних переділів;
- впровадження технологічного переділу виробництва товарного CaCl_2 ;
- міжнародна конференція демонстрації і сертифікації технології;
- переоцінка фосфогіпсу на балансі ВИРОБНИЦТВА «0»;
- кредитування під новий матеріальний актив - сировина - фосфогіпс сумою \$ 100 млн., або € 81 млн .;
- патентування технології в країнах - виробниках фосфогіпсу;
- скупка нових родовищ;
- впровадження технології на промисловому рівні.

*** Об'єкт «ВІННИЦАХІМПРОМ» наведено виключно ЯК ПРИКЛАД, ЗРУЧНИЙ ДЛЯ відпрацювання технічних рішень, ДЕМОНСТРАЦІЇ ТА СЕРТИФІКАЦІЇ ТЕХНОЛОГІЇ І МОЖЕ БУТИ ОПЕРАТИВНО ЗАМІНЕНИЙ !!!**

ТЕХНОЛОГІЧНІ ПЕРЕДІЛИ

Будь-яка існуюча в Світі технологія є всього лише новою суперпозицією вже існуючих технологічних переділів (частин). Нова технологія - набір нових переділів, об'єднаних новими протоколами зв'язку. Саме тому: для того, щоб довести спроможність нової технології, досить підтвердити спроможність кожного з її переділів і здійсненність їх нових зв'язків.

Для нашої нової технології технологічні переділи наступні.

1-й - підготовка сировини і подача на переробку;

2-й - амонізація і карбонізація сировини;

3-й - виробництво сульфату калію;

4-й - виробництво хлориду кальцію;

5-й - виділення концентрату РЗЕ.

1, 2, 3, 5 - використовуються промисловістю протягом тривалого історичного періоду часу, по ним виробництва і споживання яких мільйони тонн продукції.

4-й технологічний переділ обґрунтований і виконаний в лабораторних умовах нами і третіми особами дуже докладно. На підставі цього переділу нами запатентовано цілий ряд технологій. Проходження реакцій для промислового виробництва цілком обґрунтоване і сумнівів не викликає. Необхідно на стадії «0» або підібрати існуючий реактор, або створити власний реактор і провести показові натурні випробування, як дослідно-промислової установки комплексу (ДПУК).

ВИТРАТИ ПРОЕКТУВАННЯ 4-ГО ПЕРЕДІЛУ

Стадія робіт	Процентне відношення до суми, %	Витрати на технологію, € млн.	1/5 – вартість для одного переділу, млн. €	Строк виконання
Стадія «0»	10	0,5	0,10	3-6
Стадія «1». Техніко-економічне обґрунтування інвестицій (ТЕОІ)	12	0,6	0,12	3-6
Стадія «2». Проект	30	1,5	0,3	3-6
Стадія «3». Робоча документація (РД)	48	2,4	0,48	3-6
Резерв			0,08	
РАЗОМ, вартість Проектування	100	5,0	1,20	24

ВИТРАТИ УПРАВЛІННЯ ПРОЕКТОМ

№	Найменування витрат	Витрати , тыс. €
1	Зарплата основних фахівців	
1.1	Керівник проекту	2,00
1.2	Головний бухгалтер	1,00
1.3	Головний технолог	1,00
1.4	Головний хімік	1,00
1.5	Головний конструктор	1,00
1.6	Технічний перекладач	1,00
	РАЗОМ, зарплата на місяць:	7,00
1.7	*Податки на місяць, 18%	1,26
	РАЗОМ, із зарплатою на місяць:	8,26
	ВСЬОГО, на рік:	99,12

* Витрати управління можуть оплачуватися частково з відкладеним платежем різниці в період освоєння повного циклу виробництва

2.	Поточні витрати	
2.1	Консультаційні роботи	1,00
2.2	Представницькі	0,50
2.3	На відрядження	2,50
2.4	Зв'язок	1,00
2.5	Транспортні витрати	2,00
2.6	Оренда	5,00
2.7	Накладні витрати	1,00
	РАЗОМ, на місяць:	13,00
	РАЗОМ, на рік:	156,00
3	Разові організаційні витрати	30,00
	ВСЬОГО, на рік:	285,12
4	Резервний фонд на рік	14,88
	БЮДЖЕТ НА РІК	300,00
	БЮДЖЕТ 2-х років	600,00

АВТОРСЬКИЙ СУПРОВІД

№	Найменування витрат	На рік, млн. €	За 2 роки, млн. €	Сплати ти за 2 роки, млн. €	Кредит до запуску виробн ицтва, млн. €
1	2	3	4	5	6
1	Амортизація НМА для виробництва 10 тис. т/рік	0,250	0,500	0,240	0,260
2	Перший платіж при передачі документації	0,050	0,050	0,050	0,000
3	Авторський супровід, € 0,05 млн. / рік	0,050	0,100	0,050	0,050
4	Накладні витрати авторського супроводу	0,017	0,034	0,012	0,022
	РАЗОМ:	0,367	0,684	0,352	0,332

* Витрати авторського супроводу можуть оплачуватися частково з відкладеним платежем різниці (граф 6) в період освоєння повного циклу виробництва

СУМАРНІ ВИТРАТИ ВИРОБНИЦТВА «0»

№	Найменування витрат	Планове значення, € млн.	Відкладені платежі, € млн.	Обов'язкові платежі, € млн.
1	2	3	4	5
1	Купівля Об'єкту	0,500	0,200	0,300
2	Витрати організації та управління Проектом: (по \$ 0,15 млн. / рік)	0,600	0,300	0,300
3	Проектування	1,200	0,400	0,800
4	Ліцензійні зобов'язання	0,684	0,434	0,250
5	Технологічне обладнання (виготовлення, пуско-наладка, випробування ОПУ), € 10,5 / 5 млн.	2,100	1,600	0,500
6	Загальнобудівельні роботи (будівлі та споруди, шляхи і комунікації), € 4/5 = 0,8 млн.	0,500	0,300	0,200
7	Пуско-налагоджувальні роботи, € 0,6 / 5 = 0,12 млн.	0,120	0,040	0,080
8	Резерв	0,296	0,226	0,070
	РАЗОМ:	6,000	3,500	2,500

Графи: 3 - планові витрати; 4 - можливо, відкладені витрати; 5 - необхідні витрати.

€ 2.5 млн. - необхідні витрати;

€ 3.5 млн. - можливо, відкладені витрати для конверсії

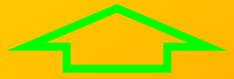
© «ПРОЗРІННЯ», 2018

sbi315000@gmail.com, +38-067-4073537

ПОКУПКА РИНКУ ФОСФОГІПСУ

Етап	Рік	Закупка, млн. т по 1€/т з місцями складуванн я	Розподіл на балансі ВИРОБНИЦТВА "0" в пропорції 0,19:0,81, млн €		Конверсія відходу у сировину і капіталізація в 200 разів, € млн.	12% кредит під закупку нової партії відходу, € млн	ROI конверсії - відношення доходу (гр. 6 – €50 млн.) до €50 млн.
			Основні фонди, 0,19	Відхід на конверсію, 0,81			
1	2	3	4	5	6	7	8
1	1, 2	0,5	0,09	0,41	81	9,72	0,62
2	3	9,72	1,85	7,87	1 574,64	188,96	30,49
3	4	188,96	35,90	153,06	30 611,52	3673,38	611,23
4	5	3 673,38	697,94	2 975,44	595 087,95	71410,55	11 900,76
РАЗОМ:		3 872,56	735,78	3 136,78	627 355,11	75 282,61	12 546,10
5	6	3 627,62*	689,22	2 938,22	587 644,89	70 517,39	11 571,90
ВСЬОГО:		7 500,00	1 425,00	6 075,00	1 215 000,00	145 800,00	24 299,00

ТАКТИКА ПОКУПКИ РИНКУ



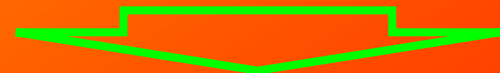
Проект має 2 джерела надходження коштів:

- 1) капіталізація матеріального активу (МА) на балансі ПІДПРИЄМСТВА "0", яке можна використовувати як засіб застави при кредитуванні - "короткі гроші";
- 2) реалізація продукції ВИРОБНИЦТВАМИ 1, 2 і іншими - "довгі гроші".

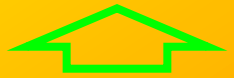
Наявність сертифікованої технології дозволяє ВИРОБНИЦТВУ "0" допрацьовувати відхід і конвертувати його в сировину, яке передавати для переробки на інші підприємства. Економіка ВИРОБНИЦТВА "0" та інших підприємств збалансована таким чином, що дозволяє підприємствам переробки не тільки прийняти сировину за досить високу вартість, але і сформувати досить значну дохідну частину. Жорстка договірна корпоративна система відносин між балансоутримувачем МА ВИРОБНИЦТВОМ "0" та іншими підприємствами, замкнутими виключно на поставку сировини від ВИРОБНИЦТВА "0":

- 1) дозволяє не сумніватися в гарантованому збуті сировини по гарантованій вартості в гарантованих обсягах;
- 2) ціна на сировину не залежить від зовнішніх факторів і залишається стабільною в будь-яких умовах.

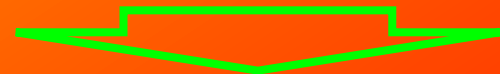
Ці 2 фактори дають підставу для надійного стабільного довгострокового кредитування.



ТАКТИКА ПОКУПКИ РИНКУ



7,5 млрд. т - прийняте нами обмеження 20-ти річного ринку фосфогіпсу. 3 627,62 (графа 3 таблиці «Покупка ринку фосфогіпсу» - різниця між плановим обсягом ринку 7,5 млрд. т і купленим об'ємом в 4-му обороті. Закупівля відходу проводиться по € 1, за тонну відходу (гр. 3), відокремлюється від основних засобів, ставиться на баланс по € 0,81 (гр. 5) і переоцінюється до сировини з підвищенням вартості в 200 разів (гр. 6). Сировина на переробку віддається за ціною € 162 за тонну. Для подальшого освоєння ринку в результаті конверсії відходу в сировину і його капіталізації на балансі підприємства, використовуються кредитні кошти в обсязі 25% від їх балансової вартості, яка забезпечена контактами закупівлі сировини підприємств. Це внутрішнє питання Компанії - власників підприємств і не має зовнішнього впливу. Кредитні кошти розподіляються:
12% - для закупівлі наступної партії відходів;
13% - для освоєння виробництва за новою технологією.



РИЗИКИ РИНКУ

Реакція Ринку на скупку відходів виробництва відгукнеться підвищенням їх вартості, але **наявність наших патентів на їх переробку буде стримувати продавців від підвищення ціни**, зважаючи на розуміння неможливості використання власних відходів і стабільних невикористаних витрат на його утримання, які лягають на собівартість продукції виробництва.

Сумарний дохід ринку буде складатися з 2-х компонент:

1. Конверсія техногенного відходу 7,5 млрд. т по € 162, т у вторинну сировину - € 1 215 млрд.
2. Виробництво товарних продуктів 7,5 млрд. за ціною € 400 / т € 3 000 млрд.

При насиченні Ринку нашим продуктом, його питома вартість неодмінно знизиться, але при абсолютному знанні напрямку руху ставок на Ринку, втрати зниження вартості продукту можуть не тільки бути компенсовані, але і примножені.

Наявність коштів власного виробництва і можливості кредитування в обсязі не менше € 145 800 млн. дозволить не тільки розгорнути повсюдну переробку придбаного фосфогіпсу, а й почати власне виробництво хлориду калію, забезпечивши поставки для основного виробництва.

РИЗИКИ РИНКУ

Оскільки зобов'язання перед краудінвесторами обмежена на $ROI5 = 4000$, яке настає в середині 5-го року (4-го обороту), то вкладник має право вилучити сою частку в пропорції $1 * 4000$ і вийти з компанії. Фаза освоєння світового обсягу виробництва переробки фосфогіпсу - фаза "довгих грошей" 7-20 років роботи Компанії залишається поза зоною ризику краудінвесторів.

До середини 5-го року роботи після підтвердження $ROI5 = 4000$ інвестори також зможуть зробити вибір: залишатися в справі, або піти напередодні самого цікавого - кооперації переробки фосфогіпсу з іншими галузями промислового виробництва.

Немає сумнівів, що на певному етапі покупки Ринку сировини **виникне питання монопольного становища Компанії і заборону на подальшу покупку відходу – сировини**. Ми володіємо великим переліком нових технологій, що можуть конкурувати з технологією переробки фосфогіпсу, як у значенні для екології Планети, так і потенціях на прибутки стратегічного значення. **Тому ми з радістю і без втрат надамо ліцензії на переробку фосфогіпсу тим компаніям, які у обмін нададуть технологічну документацію на технологічні переділи до наших нових технологій.** Таким чином, ми створимо Ринок переробки фосфогіпсу і проведемо диверсифікацію своєї Компанії для освоєння нових ринків переробки інших техногенних відходів, таких як: розсоли; "червоний шлам"; манганові збіднені природні і техногенні родовища; сірчаноокислі техногенні відходи; тощо ...

СУМАРНА ПРИБУТКОВІСТЬ КОМПАНІЇ

€ 1 215 млрд. - прибутковість виробництва конверсії € 3 000 млрд. - прибутковість самого виробництва при питомій прибутковості € 400 на кожній тонні відходу-сировини

€ 4 125 млрд. - СУМАРНА ПРИБУТКОВІСТЬ

Скупка світового ринку відходів форвардом для 20 річного ліцензійного періоду обсягом 7,5 млрд. тон може бути проведена менш ніж за 6 років у 5-тикратному оборот конверсії.

Для 5 річної конверсії відходу в сировину $ROI_5 = 24\ 300$,

Для вкладників краудінвестингу ROI_5 обмежена на рівні 4000 при мінімальному внеску від € 1.

Дохід виробництва 20 річного періоду для переробки 7,5 млрд. т при прибутковості € 400 на тонні складе € 3 000 млрд. для виробництва $ROI_{20} = 60\ 000$.

Сумарне відношення доходу до вкладеного капіталу складе $ROI_{\Sigma} = 84\ 300$.

Для стратегічного партнера - інвестора - покупця від € 25 млн. і більше акцій Проекту, обмежень на ROI - немає.